



La microchirurgie innovante du dos

Communiqué de presse

Résultats semestriels 2014

Excellente dynamique des ventes : +94% à 4,9 M€
Très forte hausse de la marge brute : +14 points à 78% du chiffre d'affaires
Amélioration du résultat net : +0,4 M€ à -3,7 M€

Perspectives

Accélération du développement aux États-Unis avec un lancement commercial dans la vertébroplastie et cyphoplastie prévu au début de 2015

Toulouse, le 22 septembre 2014 - VEXIM (FR0011072602 – ALVXM / éligible PEA-PME), société de dispositifs médicaux spécialisée dans le traitement mini-invasif des fractures vertébrales, annonce aujourd'hui ses résultats semestriels consolidés au 30 juin 2014¹.

Excellente dynamique des ventes et forte amélioration de la marge brute

<i>Comptes consolidés, en K€</i>	30.06.2014	30.06.2013
Chiffre d'affaires	4 918	2 533
Marge brute	3 817	1 614
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	77,6%	63,7%
Charges d'exploitation	-7 475	-5 744
Résultat d'exploitation	-3 658	-4 130
Résultat net	-3 674	-4 086

VEXIM a réalisé au cours du 1^{er} semestre 2014 un chiffre d'affaires de 4,9 M€, en croissance de +93,5% par rapport au 1^{er} semestre 2013. Cette excellente dynamique s'explique par l'efficacité de la stratégie de vente directe du SpineJack® en Europe (83% du chiffre d'affaires), combinée avec la distribution spécialisée dans d'autres pays du monde (17% du chiffre d'affaires).

La marge brute du 1^{er} semestre 2014 a été multipliée par 2,4 par rapport au 1^{er} semestre 2013 et s'élève à 3,8 M€. Le taux de marge brute au 30 juin 2014 s'améliore ainsi de 14 points par rapport au 30 juin 2013 et passe à près de 78% du chiffre d'affaires. Cette forte hausse résulte

¹ Les comptes, faisant l'objet d'un examen limité, ont été arrêtés par le Conseil d'administration du 18 septembre 2014.

de la part prépondérante des ventes directes dans le chiffre d'affaires, mais aussi de l'amélioration des processus d'industrialisation suite au lancement de la nouvelle génération du SpineJack® au cours du 2^{ème} trimestre 2014.

Dans ce contexte de forte croissance, les charges d'exploitation n'ont progressé que de 30% par rapport au 1^{er} semestre 2013, soit 3 fois moins vite que le chiffre d'affaires, pour s'établir à 7,5 M€. Cette bonne maîtrise des charges opérationnelles a conduit à une amélioration du résultat d'exploitation d'environ 0,5 M€ à -3,7 M€.

Le résultat net s'établit à -3,7 M€, soit une réduction des pertes de 0,4 M€ par rapport au 1^{er} semestre 2013.

Structure financière souple

En début d'année, VEXIM a réalisé avec succès une augmentation de capital de 11,8 M€ sans droits préférentiels de souscription, qui a permis de renforcer ses fonds propres et de diversifier son actionnariat avec l'entrée au capital de Bpifrance à hauteur de 8,9%.

Au 30 juin 2014, le niveau de trésorerie de VEXIM s'établit à 8,2 M€ et reflète une politique d'investissement mesurée, notamment en termes de développements cliniques et commerciaux.

De plus, dans le cadre d'une ligne optionnelle de financement en fonds propres, mise en place en octobre 2013, VEXIM peut émettre jusqu'à 400 000 actions nouvelles et mobiliser ainsi des ressources financières supplémentaires en fonction de ses besoins.

Faits marquants du 1^{er} semestre

L'essentiel des investissements prévus pour 2014 a été concentré sur le 1^{er} semestre de l'année :

Avancées cliniques majeures

Au cours du semestre, VEXIM a publié les résultats de deux études cliniques :

- En mars, une étude rétrospective sur 178 patients a fait ressortir les excellentes performances long-terme du SpineJack® en termes de diminution de la douleur, de récupération des capacités fonctionnelles du patient et de maintien de la restauration anatomique de la vertèbre.
- En mai, les résultats intermédiaires à 1 an d'une étude clinique internationale sur 103 patients ont montré la capacité du SpineJack® à traiter les fractures vertébrales par compression aiguës d'origine traumatique.

Elargissement du marquage CE du SpineJack®

Grâce à la solidité des données cliniques, le marquage CE du SpineJack® a été étendu à tous types de fractures vertébrales par compression, et notamment à des fractures complexes instables.

Lancement du SpineJack® Nouvelle Génération

A la fin du semestre, à l'occasion du congrès SFCR qui s'est tenu du 5 au 7 juin 2014, VEXIM a présenté le nouveau dispositif SpineJack® dont l'ancillaire d'implantation a été simplifié, permettant, d'une part, d'améliorer le geste chirurgical et, d'autre part, d'optimiser le processus industriel.

Poursuite de la stratégie de croissance

Après un 1^{er} semestre de très bonnes performances commerciales, VEXIM entend poursuivre sa croissance selon ses principaux axes stratégiques :

Préparation du lancement des activités aux États-Unis

Comme indiqué dans son dernier communiqué, VEXIM a créé une filiale aux États-Unis dans le but de soutenir le développement de son activité commerciale américaine, qui sera basée sur un réseau d'agents et de distributeurs spécialisés. Ainsi, les prochaines étapes consisteront dans la structuration de l'équipe marketing locale, afin de pouvoir lancer les premières solutions de vertébroplastie et cyphoplastie au début de l'année 2015. En parallèle, VEXIM a entrepris les démarches réglementaires avec pour objectif l'homologation du SpineJack® pour le marché américain.

Poursuite du développement en Europe

VEXIM entend poursuivre le déploiement direct du SpineJack® dans les hôpitaux et cliniques européens, en diffusant sa technologie auprès du plus grand nombre de praticiens. L'objectif de former 300 chirurgiens reste plus que jamais d'actualité, notamment suite au franc succès du 3^{ème} Expert Symposium organisé par VEXIM au mois de mai à Lisbonne, qui a réuni plus de 120 professionnels du rachis.

Vincent Gardès, Directeur général de VEXIM, conclut : « *Le 1^{er} semestre 2014 a été marqué par d'importants développements cliniques, commerciaux et réglementaires, qui ont permis de renforcer le positionnement du SpineJack® sur le segment de l'augmentation vertébrale. Sur le plan financier, les bonnes performances commerciales et l'optimisation des processus industriels ont contribué à l'amélioration des résultats. Ces performances devraient continuer à s'apprécier sous l'effet de la croissance du chiffre d'affaires et de l'amélioration de la marge brute. Nous restons confiants dans l'atteinte des 10% de parts de marché de la fracture vertébrale par compression en Europe à fin 2014 et notre capacité à passer le seuil de rentabilité opérationnelle au cours de l'exercice 2015.* »

Agenda prévisionnel de communication financière 2014*:

Chiffre d'affaires annuel 2014 : le 19 janvier 2015

*date indicative, pouvant faire l'objet de modifications

A propos de VEXIM, LA microchirurgie innovante du dos

Basée à Balma, près de Toulouse, VEXIM est une société de dispositifs médicaux, créée en février 2006. Elle s'est spécialisée dans la création et la commercialisation de solutions mini-invasives pour le traitement des pathologies traumatiques du rachis. Bénéficiant du soutien financier des actionnaires historiques, Truffle Capital² et Banexi Ventures Partners, ainsi que d'aides publiques OSEO, VEXIM a conçu et commercialise le SpineJack[®], un implant unique capable de redonner à une vertèbre fracturée sa hauteur initiale et restaurer l'équilibre de la colonne vertébrale. La Société compte actuellement 57 employés. Elle dispose de sa propre force commerciale en France, Allemagne, Italie, Espagne, Suisse et Royaume-Uni ainsi que de distributeurs notamment en Argentine, Inde, Taiwan, Belgique, Afrique du Sud, Colombie et Panama et dans les pays suivants où l'enregistrement du produit est en cours : Mexique, Brésil, Venezuela, Chili, Equateur et Pérou. VEXIM est cotée sur NYSE Alternext à Paris depuis le 3 mai 2012.

Pour de plus amples informations, visitez : www.vexim.com

SpineJack^{®3}, implant révolutionnaire pour le traitement des fractures vertébrales

Le caractère révolutionnaire du SpineJack[®] consiste dans sa capacité à redonner à une vertèbre fracturée sa forme d'origine, restaurer l'anatomie optimale du rachis et assurer ainsi le recouvrement des capacités fonctionnelles du patient ainsi que la neutralisation de la douleur. Grâce à un ensemble d'outils perfectionnés, l'application des implants au sein de la vertèbre s'effectue par voie mini-invasive, sous contrôle radiographique, et en environ 30 minutes, permettant le retour à domicile du patient rapidement après l'intervention. La gamme SpineJack[®] est composée de 3 implants en titane avec 3 diamètres différents, couvrant ainsi 95% des fractures vertébrales et toutes les morphologies des patients. La technologie SpineJack[®] bénéficie du soutien des experts scientifiques internationaux du domaine du rachis et d'une protection par des brevets dans le monde entier jusqu'en 2029.

Contacts

VEXIM

Vincent Gardès

Directeur général

Tél : +33 5 61 48 48 38

actionnaires@vexim.com

NewCap

Investor Relations / Strategic
Communications

Dusan Oresansky /

Emmanuel Huynh

Tél : +33 1 44 71 94 92

vexim@newcap.fr

Alize RP

Relations presse

Caroline Carmagnol et Laure-Line

Heim

vexim@alizerp.com

Tél : 01 70 22 53 86 / 06 64 18 99 59



- **Nom:** VEXIM
- **Code ISIN:** FR0011072602
- **Mnémonique:** ALVXM
-



² Fondée en 2001 à Paris, Truffle Capital est un acteur européen incontournable du capital-risque qui investit et se consacre à la construction de leaders technologiques dans les domaines des Technologies de l'Information, des Sciences de la Vie et de l'Énergie. Truffle Capital gère 550 M€ via des FCPR et des FCPI, ces derniers offrant des réductions d'impôts (les fonds sont bloqués de 7 à 10 ans). Pour plus d'informations, visitez www.truffle.fr et www.fcpi.fr.

³ Ce dispositif médical est un produit de santé réglementé qui porte, au titre de cette réglementation, le marquage CE. Se référer à la notice d'utilisation.