

Cliffs Natural Resources Inc. annonce ses résultats pour le quatrième trimestre et l'ensemble de l'exercice 2012

- La société annonce un chiffre d'affaires de 5,9 milliards de dollars pour l'ensemble de l'exercice 2012, soit en baisse de 11 % par rapport à 2011 en raison de la baisse des prix du minerai acheminé par voie maritime
- Le volume des ventes internationales de minerai de fer a augmenté de 5 % pour se situer à 42 millions de tonnes
- Le conseil d'administration de Cliffs a approuvé une diminution de 76 % du dividende trimestriel en espèces pour atteindre 0,15 \$ par action ordinaire
- Baisse prévue des frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives et des frais d'exploration pour l'ensemble de l'exercice 2013

CLEVELAND, 15 février 2013 -- Cliffs Natural Resources Inc. (NYSE: CLF) (Paris: CLF) a publié aujourd'hui ses résultats financiers pour le quatrième trimestre et l'ensemble de l'exercice terminé le 31 décembre 2012. Le chiffre d'affaires pour l'ensemble de l'exercice se situait à 5,9 milliards \$, soit une baisse de 691 millions \$ ou de 11 % par rapport à l'exercice précédent. La baisse du chiffre d'affaires est due à une diminution de 23 % du prix du minerai de fer maritime sur douze mois. Pour l'ensemble de l'exercice, Cliffs a enregistré une perte nette attribuable aux actionnaires ordinaires de Cliffs de 899 millions \$, soit 6,32 \$ par action diluée, comparativement à un bénéfice net de 1,6 milliard \$, ou 11,48 \$ par action diluée en 2011. À l'exception des quelques charges de dépréciation hors caisse dévoilées précédemment, et présentées dans les détails ci-après dans la section « Rapprochement non conforme aux PCGR », le bénéfice net ajusté attribué aux actionnaires de Cliffs pour l'ensemble de l'exercice 2012 s'élevait à 493 millions \$, soit 3,45 \$ par action diluée, en baisse comparé au bénéfice net ajusté de 1,6 milliard \$, soit 11,68 par action diluée, en 2011. De plus, le conseil d'administration de Cliffs a approuvé une réduction significative du taux de dividende en espèces trimestriel de Cliffs pour passer de 0,625 \$ à 0,15 \$ par action ordinaire. Cliffs organisera une conférence téléphonique pour discuter de ses résultats pour le quatrième trimestre 2012 demain 13 février 2013, à **8 h heure de la côte Est des États-Unis** (pour des renseignements supplémentaires sur la conférence téléphonique voir ci-après).

(Logo : <http://photos.prnewswire.com/prnh/20101104/CLIFFSLOGO>)

Joseph Carrabba, président et directeur général de Cliffs, a déclaré : « Bien que l'année 2012 soit caractérisée par quelques points saillants comme le redressement opérationnel de la division Charbon d'Amérique du Nord et des volumes de vente record en Australie, cette année s'est néanmoins avérée difficile à la fois du point de vue du marché et des activités. Malheureusement, l'avancement des activités à la mine du Lac Bloom a été plus lent qu'initialement prévu, ce qui a entraîné la baisse des volumes et la hausse des coûts. Malgré ces difficultés, nous faisons toujours de progrès en matière de stabilité de la production, de développement et de gestion des résidus de la mine. Cela assurera à notre avis une transition sans heurts vers le début de la production de phase II au Lac Bloom l'année prochaine. Le projet du Lac Bloom est en passe d'atteindre Lake un taux de production annualisé de 14 millions de tonnes d'ici 2015, ce qui signifie plus d'un quart du volume total actuel de minerai de fer de Cliffs. »

Résultats consolidés du quatrième trimestre

La marge des ventes consolidées a baissé de 50 % au quatrième trimestre pour se situer à 239 millions \$, par rapport à 480 millions \$ au même trimestre de l'année précédente. Cette diminution est due à un chiffre d'affaires légèrement inférieur à hauteur de 1,5 milliard \$, en raison d'une baisse de 14 % des prix maritimes au quatrième trimestre sur douze mois, et à une hausse de 15 % des coûts des

produits vendus, s'élevant ainsi à 1,3 milliard \$, entraînée principalement par des volumes des ventes accrus, qui ont contribué à des coûts salariaux, des frais d'exploration minière et d'entretien plus élevés.

Tel que dévoilé précédemment, au quatrième trimestre 2012 la société a connu des charges de dépréciation hors caisse d'approximativement 1 milliard \$ d'écart d'acquisition lié à l'acquisition par Cliffs de Consolidated Thompson Iron Mines Limited en 2011, ainsi que de 365 millions \$ liés à Amapa. Cliffs a également affiché des charges de dépréciation hors caisse de 50 millions \$ liées à la mine Wabush dans l'Est du Canada. La dépréciation liée à la mine Wabush est la conséquence d'une valeur d'inventaire supérieure à la juste valeur de l'actif.

Tel que mentionné précédemment, au quatrième trimestre 2012 Cliffs a affiché des provisions pour la moins-value hors caisse de 541 millions \$ liées à deux actifs d'impôts différés de la société : le report en aval de la taxe de rente économique des ressources minérales (Mineral Resources Rent Tax, MRRT) et de l'impôt forfaitaire annuel. Les deux provisions pour moins-value ont été enregistrées en tant que frais au poste charges d'impôts des États des résultats d'exploitation de la société au quatrième trimestre 2012. La tranche MRRT (315 millions \$) des provisions fiscales pour la moins-value au quatrième trimestre a entièrement contrebalancé un actif d'impôts différés publié par la société au premier trimestre 2012.

Au quatrième trimestre 2012, Cliffs a connu une perte nette attribuable aux actionnaires ordinaires de Cliffs de 1,6 milliard \$, soit 11,36 \$ par action diluée, comparativement à un bénéfice net de 185 millions \$, soit 1,30 \$ par action diluée au quatrième trimestre 2011. À l'exception des éléments hors trésorerie présentés en détail ci-après dans la section « Rapprochement non conforme aux PCGR » au quatrième trimestre 2012, le bénéfice net ajusté attribuable aux actionnaires ordinaires de Cliffs se chiffrait à 89 millions \$, soit 0,62 \$ par action diluée, en baisse par rapport à 213 millions \$, soit 1,49 \$ par action diluée, au quatrième trimestre 2011. Cette baisse est principalement due à une marge des ventes inférieure tel que mentionné ci-dessus.

Minerai de fer des États-Unis

	Trimestre terminé le 31 décembre		Exercice terminé le 31 décembre	
	2012	2011	2012	2011
<u>Volumes – en milliers de tonnes longues</u>				
Volumes des ventes	6 234	7 763	21 633	24 243
Volume de production total	6 253	6 088	21 992	23 681
<u>Marge des ventes – en millions</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	780,6 \$	1 007,9 \$	2 723,3 \$	3 509,9 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	513,3	612,2	1 747,1	1 830,6
Marge des ventes	267,3 \$	395,7 \$	976,2 \$	1 679,3 \$
<u>Marge des ventes – par tonne longue</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et de services*	112,06 \$	120,37 \$	114,29 \$	135,53 \$
Coût direct**	64,55	66,34	64,50	62,70
Dépréciation, épuisement et amortissement	4,64	3,05	4,66	3,56
Coûts des produits vendus et frais d'exploitation*	69,19	69,39	69,16	66,26
Marge des ventes	42,87 \$	50,98 \$	45,13 \$	69,27 \$

*Exclut le chiffre d'affaires et les frais liés au fret national, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes. Le chiffre d'affaires exclut aussi les remboursements des coûts des entreprises partenaires.

**Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Au quatrième trimestre 2012, le volume des ventes de boulettes de minerai de fer des États-Unis est passé de 7,8 millions de tonnes au quatrième trimestre 2011 à 6,2 millions de tonnes. Cette baisse a été causée par des volumes inférieurs fournis à un client qui a déclaré faillite en début d'année ainsi que par la baisse de la demande de boulettes de minerai de fer sur douze mois.

Au quatrième trimestre 2012, le chiffre d'affaires par tonne du segment Minerai de fer des États-Unis était de 112,06 \$, soit une baisse de 7 % par rapport à 120,37 \$ au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette baisse est principalement imputable à la baisse sur douze mois des prix du minerai de fer acheminé par voie maritime et à la composition de la clientèle.

Les coûts directs par tonne du minerai de fer des États-Unis se situaient à 64,55 \$, soit une baisse de 3 % comparativement à 66,34 \$ au quatrième trimestre de l'année précédente. Cette diminution est principalement imputable à des charges salariales en baisse.

Minerai de fer de l'Est du Canada

	Trimestre terminé le 31 décembre		Exercice terminé le 31 décembre	
	2012	2011	2012	2011
<u>Volumes – en milliers de tonnes métriques</u>				
Volume des ventes total	2 295	1 905	8 934	7 404
Volume de production total	2 326	1 709	8 515	6 909
<u>Marge des ventes – en millions</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	231,1 \$	235,8 \$	1 008,9 \$	1 178,1 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	309,5	238,5	1 130,3	887,2
Marge des ventes	<u>(78,4) \$</u>	<u>(2,7) \$</u>	<u>(121,4) \$</u>	<u>290,9 \$</u>
<u>Marge des ventes – par tonne métrique</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	100,70 \$	123,83\$	112,93 \$	159,12 \$
Coûts directs*	116,56	102,41	108,59	94,92
Réévaluation des stocks	—	—	—	8,08
Dépréciation, épuisement et amortissement	18,30	22,83	17,93	16,83
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	<u>134,86</u>	<u>125,24</u>	<u>126,52</u>	<u>119,83</u>
Marge des ventes	<u>(34,16) \$</u>	<u>(1,41) \$</u>	<u>(13,59) \$</u>	<u>39,29 \$</u>

* Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Au quatrième trimestre 2012, le volume des ventes du segment minerai de fer de l'Est du Canada se chiffrait à 2,3 millions de tonnes, soit une hausse de 20 % comparativement à 1,9 million de tonnes vendues au quatrième trimestre of 2011. Cette hausse provient principalement de la demande accrue des clients et d'un meilleur volume de production sur douze mois à la mine du Lac Bloom. Au quatrième trimestre 2012, la composition du volume des ventes comprenait 1,4 million de tonnes de concentré de minerai de fer et 900 000 tonnes de boulettes de minerai de fer.

Au quatrième trimestre, Cliffs a avancé dans ses activités d'entretien prévues à l'origine pour le premier trimestre 2013. Ces activités d'entretien, ainsi que le calendrier de deux cargaisons, ont eu un impact favorable sur les volumes au quatrième trimestre. Malgré les activités d'entretien au quatrième trimestre, la mine du Lac Bloom a atteint le taux de production annualisé prévu par la société à la fin de l'année.

Au quatrième trimestre 2012, le chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Est du Canada était de 100,70 \$, soit en baisse de 19 % par rapport à 123,83 \$ au quatrième trimestre de l'exercice précédent. Le chiffre d'affaires par tonne est imputable à une baisse sur douze mois des prix du minerai de fer acheminé par voie maritime, au calendrier de certaines cargaisons et à la gamme de produits.

Les coûts directs par tonne pour le segment minerai de fer de l'Est du Canada étaient de 116,56 \$, en hausse de 14 % comparativement à 102,41 \$ au même trimestre de l'exercice antérieur. Cette augmentation traduit des coûts directs plus élevés à la mine du Lac Bloom de 86 \$ par tonne, soit en hausse de 15 % comparativement au trimestre équivalent de l'exercice précédent, principalement en raison de la hausse des coûts du carburant, de la main-d'œuvre contractuelle, de l'entretien et de l'approvisionnement. À la fin de l'année, les coûts directs de la mine du Lac Bloom étaient supérieurs aux prévisions antérieures de la société à cause des prix plus élevés du transport, de la gestion de l'eau, de l'énergie et de l'entretien. Au quatrième trimestre 2012, les coûts directs de la mine Wabush Mine s'élevaient à 166 \$ par tonne, soit en hausse de 8 % par rapport au même trimestre de l'exercice précédent, en raison de la hausse des coûts de main-d'œuvre et des dépenses plus élevées liés à des travaux d'entretien et de réparation.

Minerai de fer d'Asie-Pacifique

	Trimestre terminé le 31 décembre		Exercice terminé le 31 décembre	
	2012	2011	2012	2011
<u>Volumes - en milliers de tonnes métriques</u>				
Volume des ventes total	2 841	1 816	11 681	8 588
Volume de production total	3 237	2 143	11 260	8 922
<u>Marge des ventes - en millions</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	284,0 \$	236,4 \$	1 259,3 \$	1 363,5 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	229,0	152,3	948,3	664,0
Marge des ventes	55,0 \$	84,1 \$	311,0 \$	699,5 \$
<u>Marge des ventes – par tonne métrique</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	99,96 \$	130,18 \$	107,81 \$	158,77 \$
Coûts directs*	65,86	69,22	68,18	65,57
Dépréciation, épuisement et amortissement	14,75	14,65	13,00	11,75
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	80,61	83,87	81,18	77,32
Marge des ventes	19,35 \$	46,31 \$	26,63 \$	81,45 \$

* Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne métrique.

Au quatrième trimestre 2012, le volume des ventes de minerai de fer d'Asie-Pacifique s'est accru de 56 % pour atteindre 2,8 millions de tonnes, par rapport à 1,8 million de tonnes au quatrième trimestre 2011. Cette augmentation a été attribuée à la finalisation du projet d'expansion du complexe Koolyanobbing de Cliffs visant l'atteinte d'un taux de production annualisé de 11 millions de tonnes. Ce

projet comportait plusieurs investissements en logistique et infrastructure, notamment des trains plus longs, de nouvelles locomotives et des améliorations du port.

Le chiffre d'affaires par tonne au quatrième trimestre 2012 a baissé de 23 % pour se situer à 99,96 \$, par rapport à 130,18 \$ au quatrième trimestre de l'exercice précédent. La baisse a été principalement entraînée par des prix du minerai de fer acheminé par voie maritime et une composition de la clientèle moindres. La teneur en minerai de fer dans la gamme de produits du quatrième trimestre était légèrement moindre comparée au produit standard de Cliffs.

Les coûts directs par tonne pour le segment Minerai de fer d'Asie-Pacifique ont baissé de 5 % pour atteindre 65,86 \$, par rapport à 69,22 \$ au trimestre équivalent de 2011. La baisse sur douze mois était principalement attribuable à des volumes améliorés et l'impact favorable de l'optimisation des coûts fixes afférente a partiellement contrebalancé les coûts d'exploration minière accrus.

Charbon d'Amérique du Nord

	Trimestre terminé le 31 décembre		Exercice terminé le 31 décembre	
	2012	2011	2012	2011
<u>Volumes – en milliers de tonnes courtes</u>				
Volume des ventes total	1 913	988	6 512	4 156
Volume de production total	1 855	1 624	6 394	5 035
<u>Marge des ventes - en millions</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services	240,2 \$	123,4 \$	881,1 \$	512,1 \$
Coût des produits vendus et frais d'exploitation	245,8	121,4	882,9	570,5
Marge des ventes	(5,6) \$	2,0 \$	(1,8) \$	(58,4) \$
<u>Marge des ventes – par tonne courte</u>				
Chiffre d'affaires des ventes de produits et des services*	110,14 \$	125,10 \$	119,79 \$	118,82 \$
Coûts directs**	98,07	98,38	104,99	112,05
Dépréciation, épuisement et amortissement	15,00	24,70	15,08	20,81
Coût des produits vendus et frais d'exploitation*	113,07	123,08	120,07	132,86
Marge des ventes	(2,93) \$	2,02 \$	(0,28) \$	(14,04) \$

* Exclut le chiffre d'affaires et les frais liés au fret national, qui sont compensatoires et n'ont pas d'impact sur la marge des ventes.

** Le coût direct par tonne correspond au coût des produits vendus et aux frais d'exploitation par tonne, moins la dépréciation, l'épuisement et l'amortissement par tonne.

Au quatrième trimestre 2012, le volume des ventes du segment Charbon d'Amérique du Nord s'élevait à 1,9 million de tonnes, soit une hausse de 94 % par rapport à 988 000 tonnes vendues au trimestre équivalent de l'exercice précédent. Cette augmentation était due à un volume des ventes significativement plus élevé des mines de charbon métallurgique faiblement volatil de Cliffs, qui ont atteint des taux de production significativement plus élevés sur douze mois, et augmenté leurs ventes vers des clients asiatiques. La société a indiqué que ses volumes de production et des ventes pour le quatrième trimestre 2011 ont été influencés négativement par les dommages causés par les intempéries à la mine Oak Grove. L'augmentation du volume des ventes sur douze mois a été partiellement contrebalancée par des ventes en baisse pour la mine de charbon thermique Toney Fork de Cliffs. Tél qu'annoncé précédemment, Cliffs a diminué la production et sa main-d'œuvre à la mine Toney Fork en raison de la conjoncture défavorable sur le marché du charbon thermique.

Au quatrième trimestre 2012, le chiffre d'affaires par tonne du segment charbon d'Amérique du Nord a baissé de 12 % pour se situer à 110,14 \$, comparativement à 125,10 \$ au quatrième trimestre 2011. Cette diminution a été principalement causée par des prix du marché en baisse sur douze mois pour tous nos produits de charbon. De même, la composition des ventes au quatrième trimestre 2012 comprenait des livraisons plus importantes vers des clients en Asie, ce qui génère un chiffre d'affaires par tonne plus bas en raison des coûts de fret plus élevés.

Les coûts directs par tonne se sont maintenus relativement stables à 98,07 \$, comparativement à 98,38 \$ au même trimestre de l'exercice précédent. Au quatrième trimestre 2012, les coûts directs par tonne ont profité de volumes améliorés, qui ont eu un impact positif sur l'optimisation des coûts fixes.

Sonoma Coal

Tel que dévoilé précédemment, Cliffs a finalisé au cours du trimestre la vente de son intérêt économique de 45 % dans Sonoma Coal et a obtenu un produit net en espèces de 141 millions AUD.

Structure du capital, flux de trésorerie et liquidités

À la fin de l'exercice, le montant des liquidités et quasi-liquidités de Cliffs est de 195 millions \$ et sa dette à long terme s'élève à 4,1 milliards \$, y compris 325 millions \$ prélevés sur sa facilité de crédit renouvelable de 1,75 milliard \$. Au quatrième trimestre, Cliffs a généré un flux de trésorerie lié à l'exploitation de 239 millions \$, comparé à 743 millions \$ au trimestre équivalent de l'exercice 2011. La société a précisé que les prix en cumul annuel moindres et les coûts élevés ont eu un impact négatif sur son flux de trésorerie lié à l'exploitation.

Dans un contexte de récente volatilité des prix des marchandises, Cliffs s'engage à maintenir sa souplesse financière et un profil d'investissement alors qu'elle met en œuvre la phase II de l'expansion de la mine du Lac Bloom. Dans ce sens, à la fin du trimestre le conseil d'administration de Cliffs a approuvé la réduction du taux de dividende en espèces trimestriel de la société de 76 % pour se situer à 0,15 \$ par action. La date de déclaration du dividende est le 11 février 2013 et le dividende en espèces sera payable le 1^{er} mars 2013 aux actionnaires inscrits à la clôture des registres le 22 février 2013.

Après la fin du trimestre, la société a obtenu des modifications de son prêt à terme et de sa facilité de crédit renouvelable afin de suspendre sa dette consolidée et le ratio de levier financier de l'EBITDA pour toutes les périodes de déclaration trimestrielles en 2013 et a temporairement rajouté une dette consolidée au total de la capitalisation ainsi qu'une valeur nette minimum tangible pendant ces périodes.

Cliffs a annoncé une dépréciation, épuisement et amortissement de 144 millions \$ au quatrième trimestre 2012.

Perspectives 2013

En 2013, Cliffs anticipe que les marchés finaux de ses produits resteront sains, grâce principalement à la demande continue de matières premières nécessaires à la production d'acier de la Chine. Cliffs prévoit que ses ventes mondiales de minerai de fer sur douze mois vont stagner à environ 40 millions de tonnes. Alors que le prix au comptant du minerai de fer a récemment atteint 159 \$ par tonne, soit un nouveau record sur 12 mois, la société s'attend à ce que les prix des marchandises qu'elle commercialise restent volatils. En raison de cette forte volatilité prévue et afin de fournir des perspectives sur l'ensemble de l'exercice, Cliffs va utiliser la moyenne en cumul annuel pour le prix au comptant du minerai de fer acheminé par voie maritime à teneur de 62 % en fer au 31 janvier 2013, qui était de 150 \$ par tonne (coûts et fret de Chine), comme prix de référence dans la formulation de ses prévisions de revenu par tonne pour l'ensemble de l'exercice 2013 pour les secteurs de minerai de fer de la société. En prenant 150 \$ par tonne comme prix de référence pour l'exercice 2013, le tableau ci-dessous comprend la fourchette prévue de revenu par tonne pour les secteurs minerai de fer de la société et la prévision par tonne pour chaque variation de 10 \$ par tonne à partir du prix de référence.

Résumé des prévisions du chiffre d'affaires réalisé pour 2013 (1)			
	Minerai de fer des États-Unis (2)	Minerai de fer de l'Est du Canada (3)	Minerai de fer de l'Asie-Pacifique(4)
Chiffre d'affaires par tonne	115 - 120 \$	120 - 125 \$	125 - 130 \$
Sensibilité par tonne (+/- 10 \$)	+/- 4 \$	+/- 9 \$	+/- 9 \$

- (1) Le prix en cumul annuel du minerai de fer est de 150 \$ par tonne représente le prix au comptant moyen des fines de minerai de fer acheminé par voie maritime à 62 % de teneur en fer (coûts et fret de la Chine) au 31 janvier 2013. La société prévoit de mettre à jour le prix moyen du minerai de fer en cumul annuel et les prévisions connexes pour les secteurs d'activités de minerai de fer respectifs pour les périodes de déclarations futures.
- (2) Les tonnes minerai de fer des États-Unis sont des tonnes longues.
- (3) Les tonnes minerai de fer de l'Est du Canada sont des tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada.
- (4) Les tonnes minerai de fer d'Asie-Pacifique sont des tonnes métriques, franco à bord à partir du port.

Perspectives 2013 du segment Minerai de fer des États-Unis (tonnes longues)

Pour le segment minerai de fer des États-Unis, la société prévoit des ventes et des volumes de production pour 2013 de 20 millions de tonnes.

La sensibilité du chiffre d'affaires par tonne pour le secteur minerai de fer des États-Unis est comprise dans le tableau ci-dessus résumant la sensibilité du chiffre d'affaires en 2013 et implique également les hypothèses suivantes :

- Une utilisation d'approximativement 70 % du haut fourneau en Amérique du Nord en 2013
- Des prix moyens de l'acier laminé à chaud de 650 \$ par tonne en 2013
- Environ 50 % du volume des ventes prévues pour 2013 sera lié aux prix du minerai de fer acheminé par voie maritime

De plus, la prévision du chiffre d'affaires par tonne tient également compte de diverses dispositions contractuelles, d'ajustements par année de décalage et de prix plafonds et planchers figurant dans certains contrats d'approvisionnement. Le revenu réalisé par tonne réel pendant l'exercice dépend de l'évolution des prix du minerai de fer, de la composition de la clientèle, des coûts des intrants et/ou des prix de l'acier (ces facteurs sont inclus dans certains des accords d'approvisionnement de Cliffs).

Les prévisions des coûts directs par tonne du secteur minerai de fer des États-Unis de Cliffs, pour l'exercice 2013, sont de 65 - 70 \$. Les coûts directs par tonne devraient être légèrement supérieurs sur douze mois, principalement en raison d'une optimisation moindre des coûts fixes comme conséquence d'un volume des ventes inférieur aux attentes. La dépréciation, l'épuisement et l'amortissement devraient se situer à environ 6 \$ per ton par tonne pour l'exercice 2013.

Perspectives 2013 du segment minerai de fer de l'Est du Canada (tonnes métriques, franco à bord à partir de l'Est du Canada)

Pour le secteur minerai de fer de l'Est du Canada, Cliffs maintient en 2013 ses prévisions de volume des ventes pour l'ensemble de l'exercice de 9 - 10 millions de tonnes. Le volume de production pour l'ensemble de l'année devrait également se situer à 9 - 10 millions de tonnes.

La sensibilité chiffre d'affaires par tonne pour le minerai de fer de l'Est du Canada est comprise dans le tableau ci-dessus sur la sensibilité chiffre d'affaires par tonne en 2013. Les coûts directs par tonne pour le minerai de fer de l'Est du Canada devraient être de 100 - 105 \$ pour l'exercice 2013. Les coûts directs par tonne de la mine du Lac Bloom est prévu à 85 - 90 \$. La dépréciation, l'épuisement et l'amortissement devraient se situer à environ 20 \$ par tonne pour l'exercice 2013.

Perspectives 2013 du segment minerais de fer d'Asie-Pacifique (tonnes métriques, franco à bord à partir du port)

Pour l'ensemble de l'exercice 2013, Cliffs prévoit des volumes des ventes et de production du secteur minerais de fer d'Asie-Pacifique d'environ 11 millions de tonnes. La gamme de produits devrait être composée d'environ la moitié de minerais de fer en morceaux et de moitié de fines.

La sensibilité chiffre d'affaires par tonne pour le minerais de fer d'Asie-Pacifique est comprise dans le tableau ci-dessus sur la sensibilité chiffre d'affaires par tonne en 2013. Les coûts directs du minerais de fer d'Asie-Pacifique pour l'exercice 2013 devraient s'élever à environ 70 - 75 \$, soit une légère hausse par rapport aux coûts directs de l'exercice précédent en raison du manque de volume de minerais à faible teneur vendu en 2012, qui disposait d'un coût moyen pondéré moindre. Cliffs anticipe une dépréciation, épuisement et amortissement d'environ 15 \$ par tonne pour l'ensemble de l'exercice 2013.

Perspectives 2013 du segment Charbon d'Amérique du Nord (tonnes courtes, franco à bord à partir de la mine)

Pour l'ensemble de l'exercice 2013, Cliffs prévoit des volumes des ventes et de production du secteur charbon d'Amérique du Nord d'environ 7 millions de tonnes. Le volume des ventes devrait être composé d'environ 67 % de charbon métallurgique faiblement volatile et 25 % de charbon métallurgique hautement volatil, le restant étant constitué de charbon thermique.

Les perspectives de chiffre d'affaires par tonne de Cliffs pour l'ensemble de l'exercice 2013 se situent à 110 - 115 \$. Environ 70% du volume des ventes prévu de Cliffs est déjà sujet à des engagements et le prix est fixé à approximativement 111 \$ per tonne courte à la mine. Les coûts directs par tonne devraient être de 95 - 100 \$, soit en baisse par rapport aux coûts directs de l'exercice 2012, grâce surtout à une performance d'exploitation améliorée. Pour l'exercice 2013, la dépréciation, épuisement et amortissement devrait atteindre environ 16 \$ par tonne.

Le tableau ci-dessous offre un résumé des perspectives 2013 de Cliffs pour ses quatre secteurs d'activité :

	Résumé des perspectives 2013			
	Minerais de fer des États-Unis (1)	Minerais de fer de l'Est du Canada (2)	Minerais de fer de l'Asie-Pacifique (3)	Charbon d'Amérique du Nord (4)
Volume des ventes (en millions de tonnes)	20	9 - 10	11	7
Production volume (en millions de tonnes)	20	9 - 10	11	7
Coût direct par tonne	65 - 70 \$	100 - 105 \$	70 - 75 \$	95 - 100 \$
Dépréciation, épuisement et amortissement par tonne	6 \$	20 \$	15 \$	16 \$

(1) Les tonnes Minerais de fer des États-Unis sont des tonnes longues.

(2) Les tonnes Minerais de fer de l'Est du Canada sont des tonnes métriques, franco à bord de l'Est du Canada.

(3) Les tonnes Minerais de fer d'Asie-Pacifique sont des tonnes métriques, franco à bord à partir du port.

(4) Les tonnes Charbon d'Amérique du Nord sont des tonnes courtes, franco à bord à partir de la mine.

Frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives et autres prévisions

Pour l'ensemble de l'exercice 2013, les frais de ventes, frais généraux et dépenses administratives devraient se situer à environ 230 millions \$, soit en baisse de près de 60 millions \$ par rapport à 2012. Cette diminution est principalement due à l'accent mis continuellement sur la réduction des frais généraux.

Afin d'appuyer de futurs projets de croissance, Cliffs prévoit un décaissement d'environ 85 millions \$ pour l'ensemble de l'exercice. Ce décaissement comprendra approximativement 25 millions \$ liés à l'exploration et environ 60 millions \$ liés à l'achèvement de la phase de faisabilité du développement du projet de chromite de la société en Ontario, au Canada. Cliffs a mentionné le ralentissement des négociations avec le gouvernement de l'Ontario portant sur des éléments essentiels de son projet de chromite et la suspension des pourparlers pendant la période de transition du gouvernement provincial. La société est prête à reprendre ces discussions dès que les nouveaux dirigeants de l'Ontario seront en poste.

Cliffs estime que la dépréciation, épuisement et amortissement pour l'exercice 2013 s'élèveront à quelque 610 millions.

Budget d'investissement 2013 mis à jour et autres utilisations des liquidités

Cliffs augmente son budget 2013 destiné aux dépenses d'investissement à 800 - 850 millions \$ par rapport aux prévisions antérieures qui se situaient à 700 - 800 millions \$ en raison d'investissements supplémentaires dans son secteur d'activité de minerai de fer de l'Est du Canada. Les dépenses d'investissements pour l'ensemble de l'exercice comportent environ 300 millions \$ en réinvestissement de maintien, alors que le restant est composé de capital destiné à la croissance, à l'amélioration de la productivité et à l'obtention de permis d'exploitation.

Informations sur la conférence téléphonique

Cliffs Natural Resources Inc. organisera une conférence téléphonique demain 13 février 2013, à **8 h heure de la côte Est des États-Unis**. Les investisseurs et analystes institutionnels peuvent écouter la conférence téléphonique en composant le (877) 293-5491 (pour les appels des États-Unis) ou (914) 495-8526 (pour les appels internationaux) et en mentionnant le code 92520504 environ 10 minutes avant la conférence. Vous pouvez également accéder à la conférence téléphonique sur www.cliffsnaturalresources.com.

À propos de Cliffs Natural Resources Inc.

Cliffs Natural Resources Inc. est une société internationale d'exploitation de ressources naturelles et minières. Membre de l'indice S&P 500, la Société est l'un des principaux producteurs mondiaux de minerai de fer et un important producteur de charbon métallurgique hautement et faiblement volatil. La stratégie de Cliffs consiste à élargir en permanence sa portée et à diversifier continuellement ses activités dans l'industrie minière tout en concentrant ses efforts sur les marchés sidérurgiques les plus importants et connaissant la croissance la plus rapide au monde. Dans le respect des valeurs fondamentales de la société en matière de préservation de l'environnement et de gestion du capital, les collaborateurs de Cliffs à travers le monde s'attachent à fournir à toutes les parties prenantes une transparence opérationnelle et financière.

La société est composée d'un pôle commercial chargé de la vente et de la livraison des produits Cliffs et d'un pôle d'exploitation mondial responsable de la production des minéraux commercialisés par la société. Cliffs exploite des mines de fer et de charbon en Amérique du Nord et un complexe d'exploitation de minerai de fer en Australie-Occidentale. De plus, Cliffs travaille sur un important projet de chromite, qui en est au stade de faisabilité et se situe en Ontario, au Canada.

Des communiqués de presse et des informations complémentaires sur la Société sont disponibles sur internet à l'adresse : <http://www.cliffsnaturalresources.com>

Déclarations prospectives

Ce communiqué comporte des déclarations prospectives au regard des lois fédérales américaines sur les valeurs mobilières. Bien que la société considère que ses déclarations prospectives soient fondées sur des hypothèses raisonnables, de telles déclarations impliquent des risques et des incertitudes liés aux activités de Cliffs et à l'environnement économique, qui sont difficiles à prévoir et peuvent échapper au contrôle de Cliffs. Ces incertitudes et ces facteurs sont susceptibles d'entraîner un écart considérable entre les résultats réels et ceux contenus dans les déclarations prospectives, pour un grand nombre de raisons, incluant sans s'y limiter : l'incertitude ou la faiblesse de la situation économique mondiale, y compris les pressions à la baisse sur les prix, la diminution de la demande du marché et toute réduction du taux de croissance économique en Chine ; les tendances affectant notre situation financière, nos résultats d'exploitation ou nos futurs clients, notamment la volatilité continue des prix du charbon et du minerai de fer ; notre capacité à intégrer avec succès, au sein de nos activités, les sociétés rachetées et à réaliser des synergies suite à ces rachats, y compris, entre autres, Cliffs Quebec Iron Mining Limited (anciennement Consolidated Thompson Iron Mining Limited) ; notre capacité à identifier correctement les investissements stratégiques et à les réaliser et à réussir les cessions planifiées ; l'aboutissement de l'ensemble des différends contractuels avec nos clients, entreprises partenaires ou importants fournisseurs en matière d'énergie, de matériaux ou de services, ou de tout autre litige ou arbitrage ; la capacité de nos clients et de nos entreprises partenaires à remplir leurs obligations vis-à-vis de notre société et à respecter les délais pour la réalisation de ces obligations ; notre capacité à parvenir à un accord avec nos clients sur le marché du minerai de fer, concernant la modification des dispositions contractuelles relatives à l'augmentation des prix de vente, afin de refléter un mécanisme de fixation des prix à plus court terme ou au comptant ; l'impact des facteurs d'ajustement des prix sur nos contrats de vente ; les modifications du volume ou de la composition des ventes ; nos réserves exploitables réelles de minerai de fer et de charbon ou la diminution des estimations des ressources actuelles, y compris la possibilité que toute matière minéralisée soit considérée comme une réserve ; l'impact de l'emploi par nos clients d'autres méthodes de production de l'acier ou de la réduction de leur production d'acier ; les événements ou les circonstances qui pourraient empêcher ou affecter de manière négative la viabilité d'une mine et la valeur comptable de l'actif connexe ; les résultats des études de pré faisabilité et de faisabilité en lien avec les projets ; les incidences de la réglementation existante et de son développement, et des dettes et coûts associés, y compris l'incapacité à obtenir ou à conserver les permis, approbations, modifications ou autres autorisations environnementales et commerciales requis de la part des différentes entités réglementaires ou gouvernementales et les coûts relatifs à la mise en œuvre des améliorations nécessaires à la mise en conformité avec les modifications réglementaires ; notre capacité à atteindre de manière peu coûteuse les taux ou niveaux de production prévus ; les incertitudes liées aux catastrophes naturelles, aux conditions météorologiques, à la non-anticipation des conditions géologiques, à la fourniture ou aux prix de l'énergie, aux pannes d'équipement et à autres événements imprévus ; les modifications défavorables de la valeur des devises, du taux de change monétaire, des taux d'intérêt et de la législation fiscale ; la disponibilité du capital et notre capacité à maintenir les liquidités suffisantes et à mettre en œuvre nos plans de financement ; notre capacité à entretenir des relations appropriées avec les syndicats et les employés et à définir ou renouveler les conventions collectives avec des conditions satisfaisantes ; les risques liés aux activités internationales ; la disponibilité des immobilisations en matériel et des éléments constitutifs ; l'existence potentielle d'erreurs conséquentes ou de faiblesses importantes dans le contrôle interne de nos rapports financiers ; les problèmes ou les incertitudes liés à la productivité, au poids extrait, au transport, aux obligations de fermeture des mines, aux responsabilités environnementales, aux coûts des avantages sociaux du personnel et autres risques du secteur de l'exploitation minière ; et les autres facteurs et risques qui sont présentés dans les derniers rapports de la société soumis auprès de la à la Commission des valeurs mobilières des États-Unis (Securities and Exchange Commission). Les informations contenues ici sont valables à la date de ce communiqué et peuvent être rendues caduques par des événements ultérieurs. Nous ne sommes soumis à aucune obligation de révision ou de mise à jour des déclarations prospectives contenues dans ce communiqué, sauf si la loi applicable sur les valeurs mobilières l'exige.

	Trimestre terminé le 31 décembre		Exercice terminé le 31 décembre	
	2012	2011	2012	2011
CHIFFRE D'AFFAIRES DES VENTES DE PRODUITS ET DES SERVICES				
Produit	1 424,3 \$	1 530,5 \$	5 520,9 \$	6 321,3 \$
Remboursement du coût du fret et des entreprises partenaires	111,6	73,2	351,8	242,6
	1 535,9	1 603,7	5 872,7	6 563,9
COÛT DES PRODUITS VENDUS ET FRAIS D'EXPLOITATION	(1 297,4)	(1 123,6)	(4 700,6)	(3 953,0)
MARGE DES VENTES	238,5	480,1	1 172,1	2 610,9
AUTRE BÉNÉFICE D'EXPLOITATION (CHARGE)				
Frais de vente, frais généraux et dépenses administratives	(80,0)	(83,9)	(282,5)	(248,3)
Coûts d'exploration	(47,6)	(25,1)	(142,8)	(80,5)
Dépréciation de l'écart d'acquisition et autre actif à long terme	(1 049,9)	(27,8)	(1 049,9)	(27,8)
Coûts d'acquisition de Consolidated Thompson	—	(0,4)	—	(25,4)
Divers - nets	(31,1)	8,5	(5,7)	67,9
	(1 208,6)	(128,7)	(1 480,9)	(314,1)
BÉNÉFICE D'EXPLOITATION (PERTE)	(970,1)	351,4	(308,8)	2 296,8
AUTRES BÉNÉFICES (CHARGES)				
Changements de la juste valeur des contrats en devises, nets	(0,4)	1,4	(0,1)	101,9
Intérêts créditeurs, nets	(59,8)	(45,5)	(195,6)	(206,2)
Autre bénéfice hors exploitation (charge)	2,0	(1,4)	2,7	(2,0)
	(58,2)	(45,5)	(193,0)	(106,3)
BÉNÉFICE (PERTE) DES ACTIVITÉS POURSUIVIES AVANT IMPÔTS ET REVENU DU CAPITAL (PERTE) FROM VENTURES	(1 028,3)	305,9	(501,8)	2 190,5
CHARGE D'IMPÔTS	(491,1)	(120,5)	(255,9)	(407,7)
REVENU DU CAPITAL (PERTE) DES ENTREPRISES PARTENAIRES	(382,1)	6,9	(404,8)	9,7
BÉNÉFICE (PERTE) DES ACTIVITÉS POURSUIVIES	(1 901,5)	192,3	(1 162,5)	1 792,5
BÉNÉFICE (PERTE) et GAIN DE LA VENTE DES ACTIVITÉS ABANDONNÉES, net d'impôts	30,8	16,5	35,9	20,1
BÉNÉFICE NET (PERTE)	(1 870,7)	208,8	(1 126,6)	1 812,6
MOINS : BÉNÉFICE (PERTE)				
ATTRIBUABLE INTÉRÊTS MINORITAIRES	(252,4)	23,4	(227,2)	193,5
BÉNÉFICE NET (PERTE) ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS	(1 618,3) \$	185,4 \$	(899,4) \$	1 619,1 \$
BÉNÉFICE (PERTE) PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DE BASE				
Activités poursuivies	(11,58) \$	1,19 \$	(6,57) \$	11,41 \$
Activités abandonnées	0,22	0,11	0,25	0,14
	(11,36) \$	1,30 \$	(6,32) \$	11,55 \$
BÉNÉFICE (PERTE) PAR ACTION ORDINAIRE ATTRIBUABLE AUX ACTIONNAIRES DE CLIFFS - DILUÉ				
Activités poursuivies	(11,58) \$	1,18 \$	(6,57) \$	11,34 \$
Activités abandonnées	0,22	0,12	0,25	0,14

	<u>(11,36) \$</u>	<u>1,30 \$</u>	<u>(6,32)</u>	<u>11,48 \$</u>
NOMBRE MOYEN D' ACTIONS (EN MILLIERS)				
De base	142 409	142 247	142 351	140 234
Dilué	142 409	143 087	142 351	141 012
DIVIDENDES EN ESPÈCES DÉCLARÉS PAR ACTION	0,63 \$	0,28 \$	2,16 \$	0,84 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS ET CONSOLIDÉS NON AUDITÉS DE LA SITUATION FINANCIÈRE

	<u>(en millions)</u>	
	<u>31 décembre 2012</u>	<u>31 décembre 2011</u>
ACTIF		
ACTIFS À COURT TERME		
Liquidités et quasi-liquidités	195,2 \$	519,3 \$
Comptes clients, nets	329,0	287,9
Stocks	436,5	456,9
Fournitures et autres stocks	289,1	216,9
Impôts reportés et remboursables	105,4	21,9
Actifs dérivés	78,6	82,1
Actifs destinés à la vente	—	159,9
Autres actifs à court terme	216,2	166,3
TOTAL DE L'ACTIF À COURT TERME	<u>1 650,0</u>	<u>1 911,2</u>
IMMOBILISATIONS CORPORELLES NETTES	11 207,3	10 404,1
AUTRES ACTIFS		
Investissements dans les entreprises	135,8	526,6
Écart d'acquisition	167,4	1 152,1
Actifs incorporels, nets	129,0	147,0
Impôts reportés	91,8	209,5
Autres actifs à court terme	193,6	191,2
TOTAL DES AUTRES ACTIFS	<u>717,6</u>	<u>2 226,4</u>
TOTAL ACTIF	<u><u>13 574,9 \$</u></u>	<u><u>14 541,7 \$</u></u>
PASSIF		
PASSIF À COURT TERME		
Comptes débiteurs	555,5 \$	364,7 \$
Charges salariales à payer	135,6	144,1
Impôts à payer	28,3	265,4
Tranche de la dette à court terme	94,1	74,8
Charges à payer	258,9	165,0
Redevances à payer	48,1	75,7
Produits constatés d'avance	35,9	126,6
Passifs destinés à la vente	—	25,9
Autres passifs à court terme	225,1	259,9
TOTAL DU PASSIF À COURT TERME	<u>1 381,5</u>	<u>1 502,1</u>

ENGAGEMENTS LIÉS AUX AVANTAGES POSTÉRIEURS À L'EMPLOI	618,3	665,8
OBLIGATIONS ENVIRONNEMENTALES ET DE FERMETURE DES MINES	252,8	213,2
IMPÔTS REPORTÉS	1 108,1	1 062,4
DETTE À LONG TERME	3 960,7	3 608,7
AUTRES PASSIFS	492,6	449,8
TOTAL DU PASSIF	7 814,0	7 502,0
<u>CAPITAUX PROPRES</u>		
CAPITAUX PROPRES DES ACTIONNAIRES DE CLIFFS	4 632,7	5 785,0
INTÉRÊTS MINORITAIRES	1 128,2	1 254,7
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES	5 760,9	7 039,7
TOTAL DU PASSIF ET DES CAPITAUX PROPRES	13 574,9 \$	14 541,7 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES
ÉTATS CONDENSÉS CONSOLIDÉS NON VÉRIFIÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

	<u>(en millions)</u>	
	<u>Exercice terminé le 31 décembre</u>	
	<u>2012</u>	<u>2011</u>
ACTIVITÉS D'EXPLOITATION		
Bénéfice net	(1 126,6) \$	1 812,6 \$
Ajustements pour rapprocher le bénéfice net et les liquidités nettes produites (utilisées) par les activités d'exploitation :		
Dépréciation, épuisement et amortissement	525,8	426,9
Dépréciation de l'écart d'acquisition et autres actifs à long terme	1 049,9	27,8
Produits dérivés et couvertures de change	4,1	(69,0)
Perte de change (gains)	2,2	(6,2)
Rémunération à base d'actions	16,5	13,9
Perte sur capitaux propres (bénéfice) des entreprises (nette d'impôts)	404,8	(9,7)
Retraites et autres avantages postérieurs aux retraites	(26,1)	(26,3)
Impôts reportés	127,0	(66,6)
Changements des produits constatés d'avance et contrats de vente inférieurs aux prix du marché	(24,5)	(146,0)
Autres	(37,6)	(0,1)
Changements de l'actif et du passif d'exploitation :		
Comptes débiteurs et autres actifs	(74,8)	81,4
Stocks de produits	39,9	(74,5)
Comptes créditeurs et charges à payer	(366,1)	324,6
Flux de trésorerie produit par les activités d'exploitation	514,5	2 288,8
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Acquisition de Consolidated Thompson, nette des liquidités acquises	—	(4 423,5)
Règlements nets des contrats de change en dollars canadiens	—	93,1
Investissements dans des billets garantis de premier rang de Consolidated Thompson	—	(125,0)
Achats d'immobilisations corporelles	(1 127,5)	(880,7)

Investissements dans des entreprises	—	(5,2)
Produits de la vente de Sonoma	152,6	—
Autres activités d'investissement	13,1	36,9
Liquidités nettes utilisées par les activités d'investissement	(961,8)	(5 304,4)
ACTIVITÉS DE FINANCEMENT		
Produits nets de l'émission d'actions ordinaires	—	853,7
Produits nets de l'émission de billets de premier rang	497,0	998,1
Emprunt à long terme	—	1 250,0
Remboursement d'un prêt à terme	(124,8)	(278,0)
Emprunt d'une facilité de crédit-relais	—	750,0
Remboursement d'une facilité de crédit-relais	—	(750,0)
Emprunt d'un crédit renouvelable	1 012,0	250,0
Remboursement d'un crédit renouvelable	(687,0)	(250,0)
Coûts d'émission de la dette	(4,3)	(54,8)
Remboursement des obligations convertibles de Consolidated Thompson	—	(337,2)
Remboursement des billets de premier rang	(325,0)	—
Paiements du programme d'offre publique de rachat d'actions	—	(289,8)
Contributions des coentreprises, nettes	95,4	—
Dividendes des actions ordinaires	(307,2)	(118,9)
Autres activités de financement	(36,5)	(48,0)
Flux de trésorerie produit par les activités de financement	119,6	1 975,1
EFFET DES VARIATIONS DU TAUX DE CHANGE SUR LA TRÉSORERIE	1,3	(4,6)
AUGMENTATION (BAISSE) DES LIQUIDITÉS ET DES QUASI-LIQUIDITÉS	(326,4)	(1 045,1)
LIQUIDITÉS ET QUASI-LIQUIDITÉS AU DÉBUT DE LA PÉRIODE	521,6	1 566,7
LIQUIDITÉS ET QUASI-LIQUIDITÉS À LA FIN DE LA PÉRIODE	195,2 \$	521,6 \$

CLIFFS NATURAL RESOURCES INC. ET SES FILIALES RAPPROCHEMENT NON CONFORME AUX PCGR

Outre les états financiers consolidés présentés conformément aux PCGR américains, la société a présenté son Bénéfice net ajusté des opérations poursuivies attribuable aux actionnaires de Cliffs, qui constitue une mesure financière non conforme aux PCGR utilisée par la direction afin d'évaluer la performance d'exploitation. La présentation de cette mesure ne doit pas être considéré isolément, ni comme substituant ou supérieure aux informations financières préparées et présentées conformément aux PCGR américains. La présentation de cette mesure peut différer des mesures financières non conformes aux PCGR utilisées par d'autres sociétés. Le tableau ci-dessous offre un rapprochement de cette mesure et de la mesure conforme aux PCGR la plus comparable.

(en millions)			
Trimestre terminé le 31 décembre 2012		Exercice terminé le 31 décembre	
2012	2011	2012	2011

Bénéfice net (perte) des activités poursuivies attribuable aux actionnaires de Cliffs	(1 649,1)	168,9	(935,3)	1 599,0
Non-Cash Charges:				
Provisions pour dépréciation de l'écart d'acquisition	(1 000,0)	(27,8)	(1 000,0)	(27,8)
Dépréciation de l'écart d'acquisition attribuable aux intérêts minoritaires	249,3	—	249,3	—
Charge de dépréciation des actifs à long terme Wabush	(49,9)	—	(49,9)	—
Charge de dépréciation pour Amapa	(365,4)	—	(365,4)	—
Provision pour moins-value MRRT	(314,7)	—	—	—
Provision pour moins-value AMT	(226,4)	—	(226,4)	—
Bénéfice net des opérations poursuivies attribuable aux actionnaires de Cliffs - ajusté	58,0	196,7	457,1	1 626,8
Bénéfice et gain à la vente des opérations abandonnées, nets d'impôts	30,8	16,5	35,9	20,1
Bénéfice net attribuable aux actionnaires de Cliffs - ajusté	88,8 \$	213,2 \$	493,0 \$	1 646,9 \$
Nombre moyen pondéré d'actions :				
De base	142 409	142 247	142 351	140 234
Régime d'actionariat des salariés	0,617	0,840	0,491	0,778
Dilué	143 026	143 087	142 842	141 012
Bénéfice par action ordinaire attribuable aux actionnaires de Cliffs - ajusté de base :				
Activités poursuivies	0,41 \$	1,38 \$	3,21 \$	11,60 \$
Activités abandonnées	0,21	0,12	0,25	0,14
	0,62 \$	1,50 \$	3,46 \$	11,74 \$
Bénéfice par action ordinaire attribuable aux actionnaires de Cliffs - ajusté de base :				
Activités poursuivies	0,41 \$	1,37 \$	3,20 \$	11,54 \$
Activités abandonnées	0,21	0,12	0,25	0,14
	0,62 \$	1,49 \$	3,45 \$	11,68 \$

SOURCE Cliffs Natural Resources Inc.

CONTACT : RELATIONS AVEC LES INVESTISSEURS ET COMMUNICATIONS INTERNATIONALES, Jessica Moran, responsable des relations avec les investisseurs, +1-216-694-6532, ou Patricia Persico, responsable des communications internationales, +1-216- 694-5316